

CURRICULUM VITAE MIRKO GANDOLFI

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	MIRKO GANDOLFI
Indirizzo	VIA DRUSO, 349 – 39100 BOLZANO - ITALIA
Telefono - Fax	0471-920335
E-mail	<i>mirko@gandolfi.bz.it</i>
Data e luogo di nascita	07.09.1975 - BOLZANO

ESPERIENZA LAVORATIVA

Da 1995 ad oggi Imprenditore nella propria azienda con mansioni di direttore generale e responsabile acquisti/ vendite.

Svolge inoltre attività di docenza su tematiche di viticoltura, enotecnica e tecniche di degustazione sia in corsi professionali sia in corsi di divulgazione della cultura vitivinicola.

1994 Tecnico di cantina durante la vendemmia presso l'Azienda Kuhnle nella Remstal in Germania

1993 Aiuto tecnico di cantina nella vendemmia presso l'Azienda Col d'Orcia, prestigiosa azienda di Montalcino in Toscana 0471-920335

1992 Esperienze estive all'estero in punti vendita vino in qualità di venditore al pubblico

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2001	AIS Diploma di Sommelier
1995	Istituto Agrario di San Michele all'Adige Diploma di enotecnico

Dal 2000 Corso post-laurea su 'Educazione degli adulti nel contesto europeo'
Corsi di aggiornamento professionale su tecniche di vendita
Corsi di aggiornamento professionale su argomenti inerenti il settore
Corsi di aggiornamento su metodi di produzione dei vini francesi (2006)
Corsi di aggiornamento sui metodi di produzione dei vini di Borgogna (marzo 2007).
Corso di aggiornamento sulle tecniche di produzione dei vini di Borgogna e dello Champagne (luglio 2007).
Visite a cantine e aziende di produzione
Corso di aggiornamento in Scozia sulle tecniche di produzione del whisky, visita ad aziende di produzione per aggiornamento tecniche di vendita (luglio 2008)
Aggiornamento tecniche di vendita e comunicazione vini di Bordeaux (.....)

CAPACITÀ E COMPETENZE PROFESSIONALI E PERSONALI

- Prima lingua ITALIANO
- Altre lingue TEDESCO:
capacità di lettura – buono
capacità di scrittura – buono
capacità di espressione orale – buono
FRANCESE
capacità di lettura – sufficiente
capacità di scrittura – sufficiente
capacità di espressione orale – sufficiente
- Capacità e competenze relazionali Spiccate competenze relazionali sviluppate nel corso degli anni nell'attività di vendita e contatto con il pubblico, buone capacità di comunicazione perfezionate con corsi di didattica e public speaking ed attivate nell'insegnamento, ottima capacità di lavorare in squadra, buona capacità di lettura dell'interlocutore, ottima capacità di entrare in empatia con il pubblico di riferimento
- Capacità e competenze organizzative Buone capacità di leadership situazionale, buone capacità di coordinamento e amministrazione delle persone, ottime capacità di gestione di progetti e task force, buone competenze di controllo di gestione. Sviluppata capacità di lavorare per obiettivi e forte tensione al risultato unita ad un'ottima tolleranza allo stress.
- Capacità e competenze tecniche Buona conoscenza e utilizzo del pacchetto Office
Ottima conoscenza e utilizzo di gestionali aziendali (magazzino, contabilità)
Buona capacità di utilizzo di tutti i macchinari tecnici di produzione in cantina
- Patente o patenti Patente B

Si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi del DLgs 196/2003.

DATA 07.05.2015	FIRMA 
-----------------	--